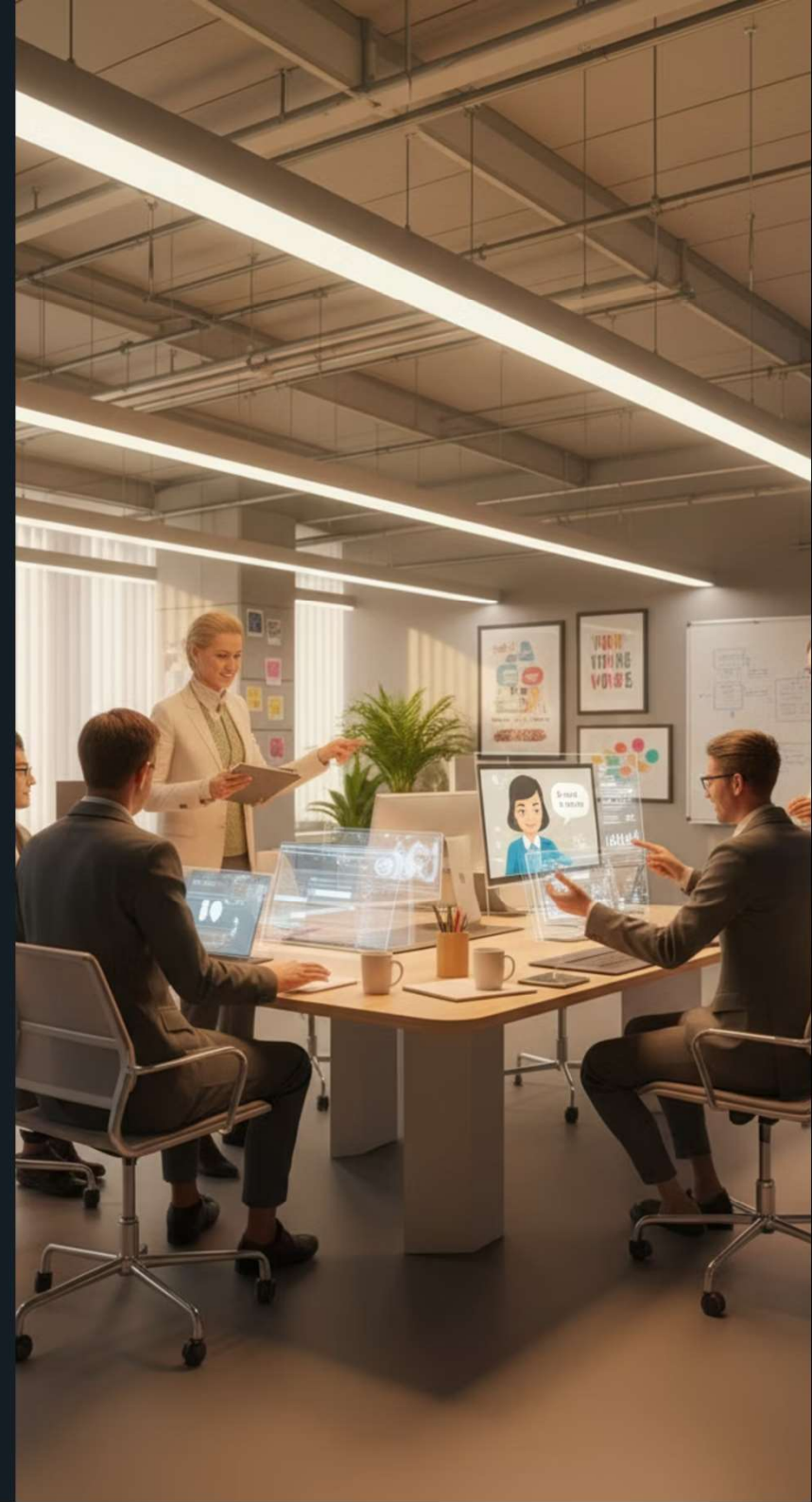


営業力と提案力を 高めるDX定額制 研修

中小企業のチーム全体を変革する実践
型AI研修

限られたリソースで最大の成果を

Nインサイトワークス合同会社



AIで変わる!

営業力と提案力を高めるDX定額制研修

AIとデジタルを活用し、営業・サポート・事務までチーム全体の提案力と効率を高める

中小企業の課題

- 兼務体制による業務負荷
- 限られたリソースでの効率化
- デジタルスキル・提案力の格差

主な対象者

- 営業職、営業サポート職
- 事務職、企画職
- 広報、マーケティング担当者
- 複数業務をこなす方

期待できる成果

- AI活用で業務効率が大幅向上
- チーム全体の提案力・顧客対応力向上
- 兼務体制でも実践可能なノウハウ習得

プログラム内容

特に中小企業の現場に特化し、AIとデジタルツールを日々の業務に落とし込む実践的な活用方法を習得。営業担当者だけでなく、営業活動を支えるすべての職種が対象です。

中小企業が抱える営業・業務の課題を解決

限られた時間での資料作成

営業担当者の兼務による資料作成時間不足を解消します。

少人数での販促活動

SNSやWeb活用で、少人数でも効果的な販促とリード獲得を支援します。

チームの情報共有と属人化

ナレッジ共有を促進し、業務の属人化を解消します。

多様な働き方と顧客対応

非対面・オンライン商談増加に対応し、顧客対応力を強化します。

AIで営業・提案力を高めるDX定額研修

AIとデジタルを活用し、チーム全体の提案力と効率を高める

01

多様な資料作成を効率化

ChatGPTで提案書や広報コピーを効率的に作成し、資料作成の負担を軽減します。

02

魅力的なビジュアル資料を内製

CanvaとGammaで、顧客を惹きつけるプレゼン資料や販促素材を専門知識なしで作成。

03

兼務業務の自動化と効率化

ZapierやGoogle連携で営業フォローや事務処理を自動化し、チーム全体の生産性を向上。

04

最新トレンド対応で競争力強化

SNS発信やオンライン商談など、中小企業が成長するための最新営業スキルを習得。

05

データに基づく提案力向上

データ活用で客観的な営業戦略立案や顧客管理を行い、チーム全体の提案力を強化。

本研修プログラムの特徴



柔軟な学習スタイル

中小企業の限られたリソースで最大限の成果を出すため、各回独立したテーマで構成。必要なスキルをピンポイントで習得可能です。

1年間の定額制サブスクリプションで、期間中は何度でも受講できます。忙しい業務の合間にも、ご自身のペースで確実にスキルを定着。



幅広い職種が対象

営業職はもちろん、営業活動を支える事務職、営業サポート、企画、広報、マーケティング担当者まで、中小企業の幅広い職種に対応。

チーム全体のDXスキル向上により、提案力強化と業務効率化を両立。限られたリソースで最大の結果を生み出す組織へ変革します。

プログラム内容①生成AI活用：提案力・資料作成力を高める6テーマ

(各テーマの標準学習時間：約2時間)

中小企業で多様な役割を担う皆様へ。限られたリソースでチーム全体の営業力と効率を最大化するため、本プログラムでは実務直結のAIスキルを体系的に習得します。各回独立したテーマで、多忙な業務の中でも実践的なAI活用で即座に成果を出せる内容です。

1 生成AIの基礎と営業活用
生成AIの仕組みと営業現場での活用トレンドを学び、提案・販促・顧客対応への応用方法を理解します。

2 Canvaで作る販促素材
専門知識不要で、販促チラシ・SNS広告・提案資料を簡単に作成。視覚的に魅力的な営業ツールを制作します。

3 動画で伝える営業力
Runway・CapCutを活用し、商品PR動画や営業紹介動画を制作。動画マーケティングのスキルを習得します。

4 文書作成の効率化
ChatGPTで提案書・営業メール・報告文を自動生成。文書作成時間を大幅に短縮し、営業活動に注力できます。

5 販促コピーと市場分析
ChatGPTを活用した販促コピー作成、市場分析、顧客提案文の生成スキルを身につけます。

6 組織への定着支援
営業組織全体でのAI活用定着と、情報共有マニュアルの作成方法を学びます。

プログラム内容②デジタル実務スキル：顧客対応・業務効率化を進める6テーマ

(各テーマの標準学習時間：約2時間)

AIとデジタルを活用し、限られたリソースでチーム全体の営業力と効率を最大化する実務直結型プログラム。幅広い職種が実践的なAIスキルを体系的に習得し、即座に成果を出します。

活動の可視化と効率化

業務をデジタルで可視化し、リード獲得から事務処理まで効率化。

SNSでの情報発信・販促

SNSで販促・広報、顧客接点創出、デジタルリード獲得。

資料デザイン実践 (Canva)

Canvaで営業資料・販促物・社内文書を実践的に作成。

自動プレゼン・資料作成 (Gamma)

Gammaで自動プレゼン・報告書を作成、提案設計を効率化。

顧客対応・事務業務の自動化 (ChatGPT)

ChatGPTで顧客対応・営業報告などを自動生成。

情報共有基盤の整備 (Notion/Google Drive)

NotionとGoogleドライブで情報を一元管理、情報共有をスムーズに。

AIで変わる！営業力と提案力を高めるDX定額制研修プログラム

本研修は、営業・営業サポート・事務・企画・広報など、複数の職務を兼ねながら顧客対応や提案業務を担う中小企業の従業員を主な対象としています。提案・販促・顧客対応・資料作成・情報管理といった日常業務において、営業・事務問わず、実務にAIを活かす力を育てることにより、生成AIやデジタルツールを活用し、営業活動の一部を担う立場としての職務遂行能力を高めることを目的としています。

単なるAI・デジタルツール操作研修に留まらず、チーム全体の職務遂行能力（提案力・交渉力・企画力）向上を目的とし、1人複数業務の中小企業の現場で実践的に活用できる内容に設計されています。



AIとデジタルを活用し、営業・サポート・事務までチーム全体の提案力と効率を高めます。

中小企業特有の課題に対応

限られたリソースと兼務体制の中小企業向けに、AI・DXを活用し営業活動を効率化、提案力を向上させます。

対象は幅広い職種

営業職、事務職、営業サポート、企画、広報、マーケティング担当者など、営業を支える全チームのスキルアップを支援します。

期待される成果

AI・DXツールを使いこなし、チーム全体の提案力、業務効率、顧客満足度の向上を実現します。

現場での実践的活用

複数業務を兼務する現場で、AIやデジタルツールを導入・実践的に活用する方法を習得します。

本研修の概要



研修形式

Eラーニング（LMS対応）。実践的なAI活用で業務効率化・提案力向上。



契約期間

1年間、Eラーニングを何度でも受講可能。各自のペースで学習し、スキル定着を支援。



受講料金

1人あたり40万円(税込)のサブスク型。追加費用なしで全講座受講可。コストを抑えDXを推進。



対象者

営業、事務、営業サポート、企画、広報、マーケティング担当など、中小企業の幅広い職種を想定。

中小企業向けDX研修プログラム

限られたリソースの中小企業特有の課題に対応するため、本プログラムはAIとデジタルツールを活用。営業、サポート、事務など、チーム全体の提案力向上と業務効率化を強力に推進します。

営業職はもちろん、事務職、営業サポート、企画、広報、マーケティング担当者まで、営業活動を支えるあらゆる職種の方々が、日々の業務でAIを実践的に活用し、生産性を最大化できるようサポートいたします。

お問い合わせ方法

当社HPのお問い合わせフォームよりご連絡ください。

<https://n-insightworks.com/contact/>

皆様からのご連絡を心よりお待ちしております。まずはお気軽にご相談ください。

